

Бизнес-план

Открытие станции технического обслуживания автотранспорта



Цель проекта: Участие в Государственной программе «Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021-2025 годы в части субсидирования проекта.

ИП "Иванов" _____ ИВАНОВ ИВАН ИВАНОВИЧ

Меморандум о конфиденциальности

Данный бизнес-план представляется на рассмотрение на конфиденциальной основе исключительно для принятия решения по финансированию проекта и не может быть использован для копирования или каких-либо других целей, а также передаваться третьим лицам. Знакомящиеся с бизнес-планом берут на себя ответственность и гарантирует нераспространение содержащейся в нем информации. В случае отказа от инвестирования в реализацию данного бизнес- плана последний подлежит возврату автору.

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА:

Сведения о проекте и компании-инициаторе: ИП "Иванов "

Основной вид деятельности (текущий): 47999 — Прочая розничная торговля вне магазинов.

45321 Розничная торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями в торговых объектах с торговой площадью менее 2000 кв. м.

45202 Техническое обслуживание и ремонт автомобилей станциями технического обслуживания, находящимися на придорожной полосе

47999 РК розничная торговли напитками, кофе, снеками, очищенной водой через вендинг автоматы или торговые автоматы.

96090 - предоставление прочих услуг, не включенных в другие группы

Налоговая форма: Специальный налоговый режим, не является плательщиком НДС

Согласно проекту, компания будет специализироваться на предоставлении услуг по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей. Основная цель проекта состоит в создании и успешном

запуске автосервиса, который будет предоставлять широкий спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей. Главной целью проекта является создание прибыльного и устойчивого бизнеса, который будет конкурентоспособным на рынке и обеспечивать высокое качество обслуживания клиентов.

Нацеленность проекта на прибыль обеспечит возможность финансового роста и развития компании, а также обеспечение рентабельности инвестиций в проект.

Основные задачи проекта включают:

- Поиск и анализ подходящего помещения для СТО.
- Приобретение необходимого оборудования и инструментов.
- Найм и обучение квалифицированных специалистов.
- Разработка эффективной стратегии маркетинга и продвижения бизнеса.
- Установление партнерств с поставщиками запчастей и материалов.
- Обеспечение высокого уровня сервиса и качества работ.
- Организация учета и финансового контроля проекта.
- Мониторинг и анализ рыночной конкуренции для постоянного улучшения и развития бизнеса.

Целью проекта также является создание благоприятной и профессиональной рабочей среды для сотрудников, что позволит привлечь и удержать высококвалифицированный персонал и обеспечить надежность и качество услуг для клиентов СТО. Открытие СТО имеет потенциал принести высокую прибыльность и стать успешным предприятием в автосервисной сфере.

Реализовать свой проект инициатор планирует за счет заемного капитала в размере 60 000,0 тыс. тг. в рамках государственной программы «Поддержка и развитие бизнеса в рамках национального

проекта по развитию предпринимательства на 2021-2025 годы»

	2023-2030
Срок проекта	7 лет
Выручка от реализации, тенге	526 350 336
Себестоимость продукции, тенге	26 487 740
Расходы периода, тенге	318 238 839
Чистая прибыль, тенге	181 623 758
Капитальные затраты, тенге	60 000 000
Срок окупаемости	4 года 8 месяцев
Дисконтированный срок окупаемости	6 лет 7 месяцев
Внутренняя норма доходности	27%
Ставка дисконта	18%
NPV, тенге	14742638
Рентабельность проекта	57,07%

Как видно из приведенной таблицы – при ставке дисконтирования 21% проект является прибыльным и окупается за 6 лет 7 месяцев. Чистый приведенный доход (NPV) за период реализации проекта составляет 14742638тенге Внутренняя норма доходности составила 27%.

Из прогноза финансовых результатов и расчета срока окупаемости проекта, мы сделали вывод, что предполагаемое предприятие прибыльное.

Анализ эффективности проекта

Таблица составлена с разбивкой на каждый год за весь период реализации проекта

Критерии эффективности проекта	1	2	3	4	5	6	7	Прирост,10%
Доходы (выручка)	55 764 211	61 340 632	67 474 695	74 222 164	81 644 381	55 764 211	61 340 632	
Кол-во сотрудников, чел	6	7	8	9	10	11	12	

Обобщая полученные результаты исследований, можно отметить, что на результат успешной деятельности влияет высокая квалификация водителей, качество оказываемых услуг, а также грамотная материально-техническая и экономическая организация

Проведенное исследование показало, что такой вид бизнеса, является прибыльным и перспективным. Опыт и компетенция ИП "Иванов" достаточен чтобы, справиться с сложностями при реализации данного проекта

2.ВВЕДЕНИЕ

2.1. Актуальность проекта:

Проект открытия СТО (Службы технического обслуживания) имеет высокую актуальность в современном автомобильном секторе. Вот некоторые основные аспекты, обосновывающие актуальность данного проекта:

- Растущая потребность в обслуживании автомобилей: С ростом числа автомобилей на дорогах, возрастающей популярностью личного автотранспорта и увеличением пробега автомобилей, существует растущая потребность в качественном и профессиональном обслуживании. Открытие СТО позволит удовлетворить эту потребность и предоставить владельцам автомобилей надежное место для ремонта и обслуживания.
- Технически сложные автомобили: Современные автомобили становятся все более сложными с каждым годом. Они оснащены передовыми технологиями, электроникой и комплексными системами. Для качественного обслуживания таких автомобилей требуется специализированное оборудование, знания и опыт. Открытие СТО позволит предоставить подходящую техническую базу и квалифицированный персонал для обслуживания современных автомобилей.